

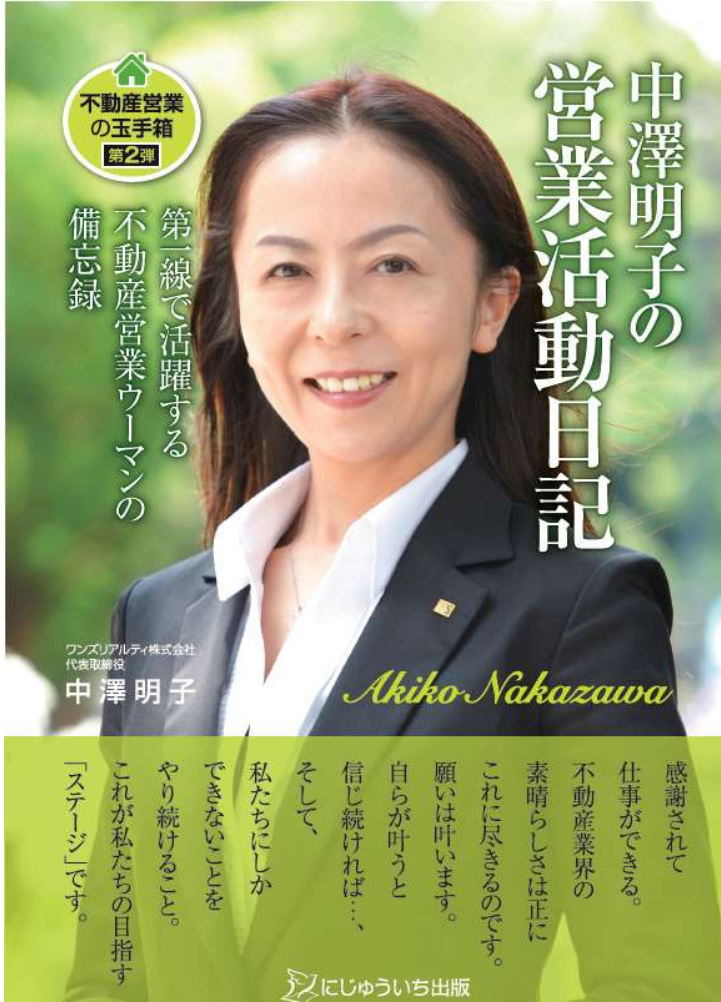
待望の玉手箱シリーズ第2弾！遂に完成！

第一線で活躍する不動産営業ウーマンの備忘録

お申込受付中!!

中澤明子の

営業活動日記



著者：中澤 明子 (Akiko Nakazawa)

ワンズリアルティ株式会社 代表取締役

不動産ビジネスカレッジ協会理事長、横浜本校 校長

1994年山木屋不動産(現山木屋)入社。日本最大の不動産フランチャイズチェーン「住通チェーン」(現ERAジャパン)のセールスコンテスト「Champion&Challengers」にて、1997年から2000年まで、6000人の中から、4年連続して売買営業最優秀成績者に贈られる「グランドチャンピオン」を受賞。1998年、1999年とアメリカ不動産フランチャイズチェーンERA社の世界大会に参加。4年連続ERA国際ネットワーク優秀成績者として表彰される。2001年ワンズ㈱取締役不動産事業部部長に就任。不動産業務を行う傍ら、不動産ビジネスカレッジ各校でのトレーニングを担当。2002年から現在年まで、全国各地の大手・中小不動産会社、宅建協会、公益財団法人日本賃貸住宅管理協会、全国賃貸管理ビジネス協会各支部、不動産関連団体等からの研修・講演依頼を受け、自らの成功体験を講演し、顧客志向の営業スタイルの普及を行う。ワンズ㈱常務取締役を経て、2011年1月独立しワンズリアルティ㈱を設立。現在同社代表取締役。同時に一般社団法人不動産ビジネスカレッジ協会理事長と横浜本校校長を務める。座右の銘「あきず、あせらず、あきらめず」

感謝されて仕事ができる。不動産業界の素晴らしさは正にこれに尽きるのです。

中澤明子が、不動産業に携わるすべての方々に贈る

『幸運の玉手箱シリーズ第2弾』

玉手箱に閉じ込めた**中澤明子の『不動産営業の成功術』**を、ぜひあなた自身の手で開き、自分のものにして頂ければと思います。**『学ぶは、真似る』**ことから始まります。

出版社：にじゅういち出版 定価：1,296円(税込)



One's retos 本部

「中澤明子の営業活動日記」出版係

ご注文冊数・必要事項をご記入の上、FAXまたはメールにてご注文ください。

ご注文数：

冊

中澤明子の「営業活動日記」申込書		お申込FAX番号 / 06-6100-5843	
貴社名		お申込ご担当者	(お役職) (氏名)
お届け先住所 〒		e-mail:	@
		TEL	()
		FAX	()

価格	一冊 1,296円		— お振込先 — 北おおさか信用金庫 新大阪駅前支店(普通)0000075 ワンズ・ホールディングス株式会社 <お問合せ> TEL: 06-6302-6311 担当/清家 seike@orc-co.jp 〒532-0011 大阪市淀川区西中島 4-9-22-604 http://www.ones-hd.co.jp/
	合計金額	冊 円	
	※5冊以上お求めの場合は、送料無料！		
<input type="checkbox"/> お振込み	振込済み(月 日)	振込予定(月 日)	
	<input checked="" type="checkbox"/> 入金確認後3営業日以内に発送します。 <input checked="" type="checkbox"/> 振込確認後、送料は着払いで送ります。		

※お申込に際してご記入頂いた個人情報については「個人情報保護法」の定めに従い、他の利用目的への利用、ご同意なき第三者への提供は致しません※